

# Segmentación Geográfica

Nombre: \_\_\_\_\_

Fecha: \_\_\_\_\_

Puntaje: \_\_\_\_\_

---

**1.**

¿Qué es la segmentación geográfica?

1. Dividir el mercado según características personales como edad o género.
2. Dividir el mercado según criterios como región, clima o zona urbana/rural.
3. Dividir el mercado según el comportamiento de compra.
4. Dividir el mercado según los beneficios que busca el cliente.

**2.**

¿Cuál de los siguientes NO es un factor geográfico de segmentación?

1. País
2. Edad
3. Clima
4. Región

**3.**

La segmentación geográfica divide el mercado según \_\_\_\_.

Respuesta: \_\_\_\_\_

**4.**

Una empresa que vende chaquetas de invierno debería enfocar su marketing en zonas con:

1. Clima cálido
2. Clima templado
3. Clima frío
4. Clima tropical

**5.**

¿Cuál de los siguientes ejemplos representa mejor una segmentación por tipo de zona (urbana/rural)?

1. Una marca de lujo que solo vende en grandes ciudades.
2. Una tienda de productos agrícolas que abre sucursales en capitales.
3. Una campaña publicitaria para jóvenes de 18 a 25 años.
4. Un supermercado que adapta su horario según la estación del año.

**6.**

La segmentación geográfica por clima puede basarse en la \_\_\_\_.

Respuesta: \_\_\_\_\_

**7.**

Una marca quiere vender paraguas. ¿Qué variable de segmentación geográfica es más relevante?

1. La altitud de la región
2. El clima lluvioso de la zona
3. La densidad de población
4. El ingreso promedio de los habitantes

**8.**

¿Cuál es la principal diferencia entre segmentación geográfica y demográfica?

1. La geográfica usa datos de ubicación; la demográfica usa datos personales.
2. La geográfica es para empresas grandes; la demográfica para pequeñas.
3. La geográfica es cualitativa; la demográfica es cuantitativa.
4. La geográfica se usa en internet; la demográfica en tiendas físicas.

**9.**

La segmentación geográfica permite adaptar \_\_\_\_ a las características de cada zona.

Respuesta: \_\_\_\_\_

**10.**

¿Cuál de las siguientes NO es una ventaja de la segmentación geográfica?

1. Permite personalizar productos según el clima local.
2. Ayuda a reducir costos de distribución.
3. Garantiza el éxito en todos los mercados.
4. Facilita la comunicación con públicos específicos.

**11.**

Una empresa divide el mercado en regiones: Norte, Sur, Este y Oeste. ¿Qué tipo de segmentación aplica?

1. Segmentación por comportamiento
2. Segmentación geográfica por región
3. Segmentación psicográfica
4. Segmentación por beneficios

**12.**

Dividir un país en \_\_\_ es una forma común de segmentación geográfica.

Respuesta: \_\_\_\_\_

**13.**

Una empresa de bebidas gaseosas ofrece sabores distintos en cada país. Esto se debe a que la segmentación geográfica tiene en cuenta:

1. Las preferencias de sabor regionales
2. El costo de producción local
3. Las leyes de publicidad
4. La disponibilidad de ingredientes

**14.**

¿Cuál es un desafío común de la segmentación geográfica?

1. Requiere datos de muchos clientes individuales.
2. Puede ignorar variaciones dentro de la misma zona.
3. Es demasiado costosa para empresas pequeñas.
4. Solo funciona para productos globales.

**15.**

Para una empresa de turismo, la variable geográfica más importante es:

1. El idioma local
2. La altitud de las ciudades
3. El clima y las atracciones naturales
4. El tipo de gobierno

**16.**

La segmentación geográfica se puede combinar con la segmentación \_\_\_\_ para obtener perfiles más completos.

Respuesta: \_\_\_\_\_

**17.**

Un negocio que vende quitanieves debería concentrar su marketing en:

1. Regiones con mucha nieve
2. Regiones costeras
3. Zonas desérticas
4. Áreas tropicales

**18.**

La segmentación geográfica es una parte de la estrategia más amplia de:

1. Segmentación de mercado
2. Investigación de mercado
3. Publicidad masiva
4. Desarrollo de producto

**19.**

¿Cuál de los siguientes es un ejemplo de microsegmentación geográfica?

1. Una cadena de cafeterías se enfoca en todo el país.
2. Una tienda de barrio analiza los códigos postales de sus clientes.
3. Una marca de ropa vende solo en el hemisferio norte.
4. Una aerolínea ofrece vuelos solo entre continentes.

**20.**

Para aplicar segmentación geográfica, las empresas utilizan datos de \_\_\_ como censos o códigos postales.

Respuesta: \_\_\_\_\_